

ANAY EMMANUEL RAYA LEAL

16.745.367-8

17 de noviembre de 1987

9-35354009

anayrayal@gmail.com

Avda Vitacura 4454, Santiago

Profesional con 10 años de experiencia en ventas y asesorías inmobiliarias. Conocimientos de Subsidio DS19 – DS01, marketing digital, evaluación hipotecarios procesos de escrituración y captación de clientes.

ANTECEDENTES ACADÉMICOS

Universidad de las Américas

Diseño Integral

➤ ANTECEDENTES LABORALES

En la actualidad me encuentro desempeñando labores como asesor comercial en SSilva Gestión inmobiliaria, Las Condes, Santiago

Noviembre 2018 – marzo 2022

Ejecutivo de ventas Inmobiliaria ISERENA, La Serena

Realizar gestión de venta, captación y búsqueda de nuevos clientes, trabajo en terreno, desempeño a través de metas Pre evaluación bancaria, gestión comercial y contención de clientes. Trabajo con clientes en terreno, exhibiciones inmobiliarias en ferias regionales

Marzo 2017 – noviembre 2018

Ejecutivo de ventas Inmobiliaria Nova, La Serena

Realizar gestión de venta, captación y búsqueda de nuevos clientes, trabajo en terreno, desempeño a través de metas Preevaluación bancaria, gestión comercial y contención de clientes

Diciembre 2014 – febrero 2017

Asesor de ventas, Inmobiliaria Dimaro.

Realizar gestión de venta, trabajo en ruta, desempeño a través de metas
Además, desempeñe labores administrativas como apoyo para el departamento de Gerencia.
Preevaluación bancaria, gestión comercial y contención de clientes.

Octubre 2013 – julio 2014

Assistant Mánager Forever 21 (Sisal Chile), Chile

Realizar gestión de venta, liderar equipos, cumplir objetivos, planificación e inducción.

CONOCIMIENTOS COMPUTACIONALES

Microsoft Office Nivel avanzado.

Herramientas de Internet Nivel avanzado.

CURSOS E INDUCCIONES**VENTAS Y ESTRATEGIAS COMERCIALES**

World Trade Center Santiago S. A. y Compañía Limitada

Certificación Sence 2012

CODIGO SPEN

Certificación Superintendencia de pensiones de Chile