



# NIBALDO SANHUEZA

## ASESOR COMERCIAL

Profesional apasionado por la gestión de proyectos, la logística y la tecnología, con experiencia en el desarrollo de estrategias comerciales, la generación de leads y el cierre de ventas.

## EXPERIENCIA LABORAL

### Ejecutivo de Ventas (Remoto)

Pettuchic Apparel Store, Mar 2021 - presente

- Atención al cliente personalizada a través de diferentes canales disponibles.
- Encargado del rastreo y envío de productos, asegurando una entrega oportuna y satisfactoria al cliente.
- Desarrollo e implementación de estrategias de marketing digital en redes sociales.

### Fundraiser y Gestor de Proyectos

Fundación Misión Activa, Enero 2022 - presente

- Desarrollo y gestión de proyectos de impacto social en beneficio de personas en situación de vulnerabilidad.
- Investigación y evaluación de posibles fuentes de financiamiento, incluyendo subvenciones gubernamentales, donaciones privadas y colaboraciones con empresas.
- Identificación de necesidades de la comunidad a través de visitas y entrevistas directas con las personas.

### Ejecutivo de Ventas

Empresa SIIGSA, Enero 2020 - Dic 2021

- Identificación de requisitos del cliente y presentación de presupuestos personalizados.
- Comunicación efectiva entre la empresa y los clientes para resolver dudas y demostrar avances del proyecto.

## CONTACTO



**nibalsanbe@gmail.com**



**Celular: +56 9 7896 7321**



**Valparaíso, Chile**

## FORMACIÓN ACADÉMICA

- Gestión de Proyectos (Administración de Empresas) DUOC UC, 2024
- Administración Gastronómica y Hotelera, DUOC UC 2014-2018

## OTROS CONOCIMIENTOS

- Licencia de conducir B
- Idioma Inglés Intermedio